

• Valoriser vos compétences entrepreneuriales

FOCUS SUR LE PORTEUR DE PROJET

L'entrepreneur est celui qui transforme une ambition, la fait vivre et s'adapte constamment !

Au regard des enjeux économiques, d'un contexte conjoncturel mouvant, d'un rapport au temps contraint, de l'évolution des nouvelles technologies, l'entrepreneur doit s'adapter en permanence à de nouvelles données.

Ces deux dernières années : 1,1 millions d'entreprises créées,
71 % des créations sont des sociétés individuelles,
48% des entreprises ne passent pas le cap des 5 ans,

50% des défaillances relèvent directement de facteurs humains.

(Extrait de « Les français et l'esprit d'entreprise », 2013)

D'où la nécessité d'explorer les aptitudes entrepreneuriales !

Cet accompagnement « Focus porteur de projet » offre des clés pour vous aider à maîtriser et pérenniser votre projet.

Objectifs :

- Mieux se connaître et sécuriser le développement du projet
- Prévenir les risques liés à la personnalité de l'entrepreneur
- Identifier les points d'appui à conforter et les points de vigilance à compenser dans le cadre du projet
- Présenter son projet de manière persuasive auprès de ses partenaires (banquier, fournisseurs, expert-comptable...) et de ses clients ...



Étapes clés de l'accompagnement :

- Le porteur de projet :

Son histoire, son concept,
Son projet : idée, culture, environnement.

- Ses compétences :

Focus sur ses aptitudes génériques et spécifiques,
Identification de ses valeurs, ses motivations.

- Ses points d'appui et ses points de vigilance :

Profil/projet,
Plan d'action.

- Pour une communication adaptée et persuasive :

Cibles à identifier,
Outils de communication.

• Valoriser vos compétences entrepreneuriales



Outils :

- Indicateurs d'autoévaluation comportementale et d'orientation : EAE[®], PerformanSe[®], Transférance[®], TMP[®], Two B-R[®].
- Mise en mouvement du réseau professionnel du cabinet Galilée
- Ateliers de formation



Cette prestation s'adresse :

Aux candidats à la création/ reprise d'entreprise et plus généralement, à toute personne envisageant d'entreprendre...

Afin d'évaluer votre projet au plus près de sa réalité, cette prestation analyse les aptitudes entrepreneuriales et plus spécifiquement la capacité à :

- Gérer le risque/l'incertitude,
- S'adapter en permanence,
- Persévérer malgré les difficultés,
- Manager, diriger.



Témoignage :

De mon côté, l'entreprise avance plus ou moins comme je l'avais imaginé lorsque nous travaillions ensemble sur le concept il y a déjà 4 ans. Plus de travail, moins de salaire que lorsque j'étais salarié en entreprise. Mais j'ai une vraie passion pour ce métier et la satisfaction de bâtir quelque chose ! Le chiffre d'affaires progresse bien et augmente avec le nombre de lieux de vente : Je suis présent dans la plupart des grandes surfaces sur Angers, ainsi que dans un hypermarché de Tours. J'arrive à maintenir la marge et à me verser un salaire. »

Beaucoup d'idées de développement me viennent à l'esprit, mais il est important de prendre du recul de temps en temps et de faire autre chose.

Je n'ai pas de salarié pour l'instant. J'hésite beaucoup et je pense qu'il est plus facile de passer de 9 à 10 salariés, que de passer de 0 à 1 ! Jusqu'à aujourd'hui, j'arrive à m'en sortir seul et, comme je suis têtu et que j'aime bien maîtriser les choses, je pense continuer comme ça, même si c'est énormément de travail...

